HAYS Recruiting experts worldwide

MIT IHRER KARRIERE KARRIEREN BEWEGEN

Sie suchen nach einer spannenden beruflichen Herausforderung? Starten Sie beim weltweiten Marktführer im Specialist Recruitment. Hays besetzt offene Projekte und Positionen bei über 800 Topadressen der Wirtschaft mit hochrangigen Experten. Tendenz: stark steigend. Für unser dynamisches Wachstum suchen wir neue Talente, die innerhalb unseres Unternehmens Karriere machen wollen. Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben, die schnelle Übernahme von Verantwortung und exzellente Perspektiven.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Bereich Key Account Management suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

CONSULTANT/SENIOR CONSULTANT (M/W)

Standorte: Mannheim, Düsseldorf, Frankfurt, Berlin, Dortmund, Köln, Hamburg, Nürnberg, München, Stuttgart, Leipzig, Zürich, Basel oder Genf

Ihre Aufgaben:

- In Ihrer Position im Key Account Management ermitteln Sie Entscheider für den Geschäftsbereich Permanent bei potenziellen Kunden und überzeugen diese in telefonischen sowie persönlichen Präsentationsterminen von einer Zusammenarbeit mit Hays
- Sie akquirieren offene Positionen bei Neukunden sowie bereits bestehenden Kundenunternehmen und wählen die dafür passenden Spezialisten aus
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellen Sie für Ihren Kunden die optimale und reibungslose Besetzung seiner Positionen sicher
- Sie verhandeln Verträge auf Kunden- und Expertenseite professionell und erfolgreich
- Als Senior Consultant sind Sie kompetenter Ansprechpartner Ihrer Kunden und eingesetzten Spezialisten für die gesamte Dauer des Besetzungsprozesses und darüber hinaus

Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Hochschulstudium in einem wirtschaftsnahen Studienfach oder in einem anderen Studiengang und besitzen darüber hinaus eventuell bereits einschlägige Berufserfahrung idealerweise bei einem Personaldienstleistungs- oder Personalberatungsunternehmen
- Für den Einstieg als Senior Consultant besitzen Sie bereits relevante Berufserfahrung und Kontakte auf Entscheiderebene im Geschäftsbereich Permanent
- Sie wissen aus Ihren ersten Praktikums- oder Berufserfahrungen im Vertrieb, Verkauf oder im Dienstleistungsumfeld, dass Sie Spaß am Vertrieb haben und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Ihren ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringen Sie unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren auch in Teamarbeiten ein
- Insgesamt überzeugen Sie mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent durch Ihre souveräne und professionelle Wirkung im telefonischen und persönlichen Gespräch auf Entscheiderebene

Wir bieten Ihnen eine hoch anspruchsvolle Tätigkeit mit Handlungs- und Gestaltungsspielraum von Anfang an. Die umfangreiche Einarbeitung erleichtert Ihnen die Integration und vermittelt Ihnen das notwendige Know-how für eine erfolgreiche Tätigkeit. So finden Sie innerhalb unserer offenen und dynamischen Strukturen begleitet durch kontinuierliche Weiterbildung die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere bei einem weltweiten Marktführer. Ihr erster Schritt ist nun Ihre Bewerbung.

Wir freuen uns auf Sie!

HIER BEWERBEN

Hays
Internal Recruiting Deutschland, Österreich und Schweiz
Willy-Brandt-Platz 1-3
68161 Mannheim
Deutschland

Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net

top ARBEITGEBER 2012 DEUTSCHLAND CERTIFIED BY THE CRF INSTITUTE
top EMPLOYERS 2012 SCHWEIZ/SUISSE CERTIFIED BY THE CRF INSTITUTE
FAIR COMPANY
karriere.de