

MIT IHRER KARRIERE KARRIEREN BEWEGEN

Sie suchen nach einer spannenden beruflichen Herausforderung? Starten Sie beim weltweiten Marktführer im Specialist Recruitment. Hays besetzt offene Projekte und Positionen bei über 800 Topadressen der Wirtschaft mit hochrangigen Experten. Tendenz: stark steigend. Für unser dynamisches Wachstum suchen wir neue Talente, die innerhalb unseres Unternehmens Karriere machen wollen. Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben, die schnelle Übernahme von Verantwortung und exzellente Perspektiven.

Zur internen Verstärkung unserer Organisation im Bereich Key Account Management suchen wir schnellstmöglich

HOCHSCHULABSOLVENTEN (M/W)

Standorte: Mannheim, Frankfurt/Main, München, Stuttgart, Düsseldorf, Berlin, Hamburg, Nürnberg, Dortmund, Köln, Leipzig, Zürich, Basel oder Genf

Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen uns bei unserem Kerngeschäft, hochrangige Experten in Top-Unternehmen zu platzieren
- Sie akquirieren offene Positionen bei Neukunden sowie bereits bestehenden Kundenunternehmen und wählen die dafür passenden Spezialisten aus
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellen Sie für unsere Kunden und Spezialisten die optimale und reibungslose Besetzung der Positionen sicher
- Sie sind kompetenter Ansprechpartner Ihrer Kunden und eingesetzten Spezialisten für die gesamte Dauer des Besetzungsprozesses und darüber hinaus.
- Wir bieten Ihnen einen Einstieg nach Maß und die Perspektive, als Key Account Manager/in selbständig internationale Unternehmen zu betreuen

Ihre Qualifikationen:

- Sie schließen Ihr Studium in Kürze ab bzw. verfügen über ein abgeschlossenes Hochschulstudium in einem wirtschaftsnahen Studienfach oder in einem anderen Studiengang
- Sie wissen aus Ihren Praktikumserfahrungen im Bereich Vertrieb, Verkauf, Personal oder im Dienstleistungsumfeld, dass Sie Spaß am Vertrieb bzw. an der Rekrutierung haben und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Ihren ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringen Sie unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren auch in Teamarbeiten ein
- Insgesamt überzeugen Sie mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent durch Ihre souveräne und professionelle Wirkung

Wir bieten Ihnen eine hoch anspruchsvolle Tätigkeit mit Handlungs- und Gestaltungsspielraum von Anfang an. Die umfangreiche Einarbeitung erleichtert Ihnen die Integration und vermittelt Ihnen das notwendige Know-how für eine erfolgreiche Tätigkeit. So finden Sie innerhalb unserer offenen und dynamischen Strukturen begleitet durch kontinuierliche Weiterbildung die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere bei einem weltweiten Marktführer. Ihr erster Schritt ist nun Ihre Bewerbung.

Wir freuen uns auf Sie!

HIER BEWERBEN

Hays
Internal Recruiting Deutschland, Österreich und Schweiz
Willy-Brandt-Platz 1-3
68161 Mannheim
Deutschland

Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net



ACCOUNTANCY & TAX/CONSTRUCTION/CONTACT CENTERS/CONTACT CENTER OPERATIONS/EDUCATION/ENGINEERING/LEGAL SAFETY/POLICY/OPERATIONS/QUERIES & MINING/ENGINEERING/HUMAN RESOURCES/LOGISTICS/FACILITIES MANAGEMENT/FINANCIAL SERVICES/SOCIAL CARE/SALES & MARKETING/ENERGY/OFFICE SUPPORT/RESPONSE MANAGEMENT/HEALTHCARE/IDM & GAS/ARCHITECTURE/ASSESSMENT & DEVELOPMENT/PUBLIC SERVICES/ACCOUNTANCY & FINANCE/EDUCATION/PHARMA/CONSTRUCTION/INSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEMENT/MANUFACTURING & OPERATIONS/RETAIL/INFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING/STRATEGY/BANKING/MARKETING/ENGINEERING/TELECOMS/HUMAN RESOURCES/PHARMA/PHARMACEUTICALS/HEALTHCARE/INFORMATION TECHNOLOGY/PROCUREMENT/HUMAN RESOURCES/CONTACT CENTERS/CONTACT CENTER OPERATIONS/EDUCATION/ENGINEERING/LEGAL/SALES & MARKETING/ENERGY/OFFICE SUPPORT