



MAYFLOWER
CAPITAL

NEUE UFER.

Erfahren Sie, weshalb Mayflower auch für Sie
den Aufbruch in eine neue Welt bedeuten kann.

Mayflower

Die Mayflower – eines der berühmtesten Schiffe – bringt 1620 die Pilgerväter von Plymouth (England) nach Cape Cod (Massachusetts).

Die Mayflower steht für Aufbruch, Pioniergeist und für die einzigartige Erfolgsgeschichte der „Neuen Welt“.



Mayflower Capital

Mayflower Capital wurde 2007 gegründet, um ambitionierten Hochschulabsolventen und erfolgreichen Finanzberatern neue Perspektiven zu eröffnen.

Mayflower Capital steht für Aufbruch, Pioniergeist und für eine dynamische Erfolgsgeschichte.



Maximales Engagement auf höchstem Niveau

Erreichen Sie neue Ufer in der Welt der Finanzdienstleistungen.

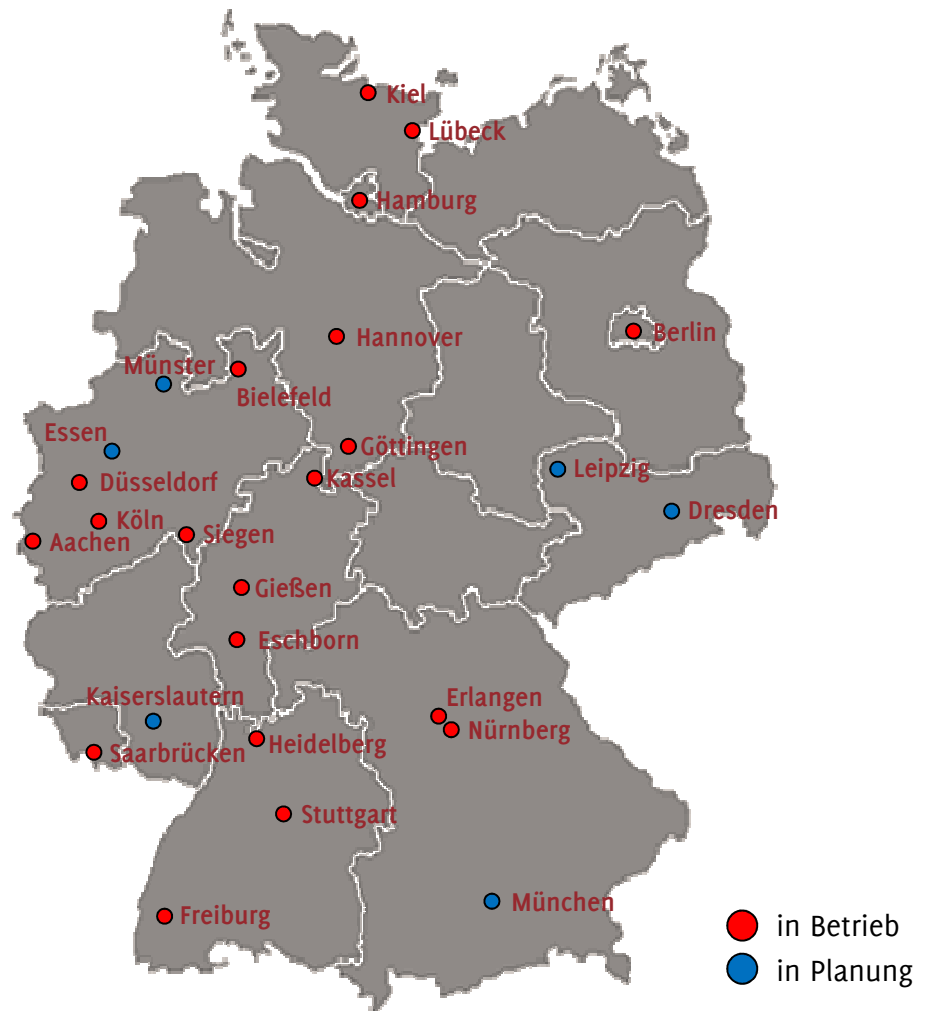
Unsere Crew begleitet Akademiker und gehobene Privatkunden in allen Finanzangelegenheiten. Wir beraten Sie umfassend und langfristig mit maximalem Engagement auf höchstem Niveau und bieten Ihnen zusätzlich innovative und exklusive Finanzprodukte, die bisher nur wenigen vorbehalten waren.

Willkommen bei Mayflower Capital!



Unternehmensdaten

- Sitz: Eschborn bei Frankfurt/Main
- Vertriebsstart im Juli 2008
- Aktuell bereits über 150 Mitarbeiter und Consultants
- Unabhängig von Banken, Versicherungen oder sonstigen Finanzdienstleistern



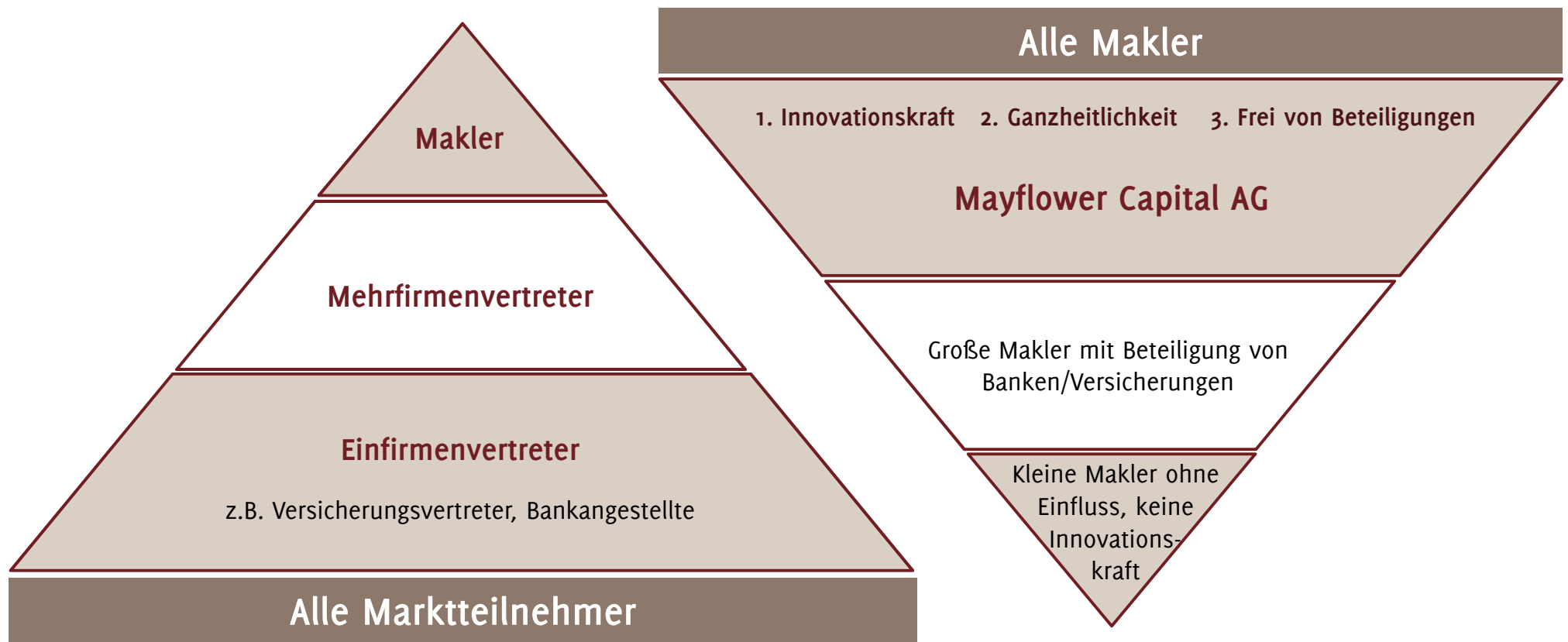
Stand: April 2012

Mayflower bedeutet für den Kunden

- einen dauerhaften, erfahrenen Ansprechpartner in allen Finanzangelegenheiten
- die Betreuung *aller* ihrer bestehenden und künftigen Verträge
- den Zugang zu Marktchancen, den große Finanzdienstleister ihren Kunden nicht bieten können
- eine klare Abgrenzung zu Banken mit eigenen Vermögensverwaltern
- eine deutlich gesteigerte Beratungsqualität durch ein exklusives Umfeld von handverlesenen, erfahrenen Top-Beratern
- die qualifizierte Produktauswahl und -entwicklung durch ein ausgewiesenes Expertenteam, orientiert an überdurchschnittlichen Anforderungen
- zusätzlichen Nutzen für ihre Karriere durch unsere Netzwerke



Der Markt für Finanzdienstleistungen



Ideales Umfeld für Top-Consultants

- Optimale Vertriebsunterstützung zur Effizienzsteigerung der Consultants
- Innovative Konzepte durch Produktentwicklung ausgewiesener Expertenteams
- Einkommenssteigerung durch leistungsförderndes Einkommens- und Beteiligungsmodell
- Neukundengewinnungsstrategie
- Unternehmenskultur und exklusives Image
- Zielgerichtete Weiterbildung und Karrieremöglichkeiten



Innovative und exklusive Finanzprodukte

- In der Mayflower-Zentrale analysieren erfahrene Experten die Produkte von Investmentgesellschaften, Versicherern und anderen Finanzdienstleistern.
- Mit ausgewählten Partnern entwickeln wir innovative und exklusive Finanzprodukte für unsere Kunden.
- Unsere Vertriebsunterstützung versetzt jeden Consultant in die Lage, ein breites Beratungsspektrum abzudecken.
- So unterstützen wir die stetige Einkommenssicherung und -steigerung der Mayflower-Consultants.



Beratungsspektrum umfasst alle Finanzdienstleistungssparten

- Vermögensaufbau und Vermögensstrukturierung
- Private und betriebliche Altersvorsorge
- Immobilienfinanzierung
- Existenzgründung
- Immobilienvermittlung
- Absicherung der Gesundheit
- Sonstige Versicherungsthemen



Einkommens- und Beteiligungsmodell

- Top-Provisionssätze
- Bestandspflegeprovisionen ohne „wenn und aber“!
- Zusätzliche Boni und Gewinnbeteiligung steigern Consultanteinkünfte deutlich
- Erfolgsbeteiligung bei Mitarbeitergewinnung
- Doppeltes Aktienbeteiligungsprogramm
- Daraus zusätzlich laufender Cash-Flow aus Dividenden
- Provisionsmodell ist ausgerichtet auf stetige Einkommenssteigerung und -sicherung

Unternehmerisches Konzept

- Regionen werden von eigenständigen Mayflower-Capital-Aktiengesellschaften abgedeckt.
- Das Management vor Ort und erfolgreiche Consultants sind über ein Partnermodell an dem jeweils eigenen Unternehmen signifikant beteiligt.
- Über die Mehrheitsbeteiligung der Mayflower Capital AG sind notwendige Investitionen der VAG vor Ort sichergestellt.



Unternehmenskultur und exklusives Image

- Maximale Freiheit
 - Keine Begrenzung der Kundenanzahl
 - Unbegrenzte Potenziale
 - Freie Wahl der IT-Infrastruktur
- Klare Abgrenzung zu Banken mit eigenen Vermögensverwaltern
- Gleichgerichtete Interessen zwischen Vertrieb und Zentrale
- Unverbrauchte Marke und exklusives Image
- Moderne, preisgekrönte Infrastruktur
- Professioneller Support und schlanke Verwaltung
- Schnelle Entscheidungen und kurze Wege
- Breites Beratungsspektrum



Das Mayflower Academic Institute – MAI

- Ausbildung von Berufs- und Quereinsteigern
- Unterstützung beim Wechsel von erfahrenen Consultants zu Mayflower
- Weiterbildung
- Training
- Spaß!



Auszüge aus dem Curriculum des M.A.I.

- mehrtägige Einführungsveranstaltung – *schnell produktiv werden*
- Ausbildung für die IHK-Prüfung zum Versicherungsfachmann
– *effizient die notwendigen Lizenzen erwerben*
- zweijähriges Ausbildungsprogramm für Associate Consultants – *professioneller Berufseinstieg*
- Fachschulungen in der
Mayflower-Zentrale
immer auf den Laufenden bleiben
- Vertiefende Fachschulungen und
Trainings in den Regionen
fit sein für die Umsetzung
- jährlich zwei bis vier Mayflower-
Tagungen mit allen Consultants
*unmittelbare Information, Training,
Teamspirit, Spaß*





MAYFLOWER
CAPITAL

NEUE UFER.

Mit der smarten Finanzberatung 2.0